

企業における経営戦略とM&A
～現役アドバイザーによる最前線の実務紹介～

2020年

10月13日 火 16:30-18:00

オンライン開催(Zoom使用)

■ 講義内容

M&Aは企業経営にとって必須科目となりました。

しかし日本企業は必ずしも上手く成果を上げられているわけではありません。コンサルティング業界のみならず、事業会社における経営企画などを担う人材として、経営戦略とM&Aを立案、推進できる人材はこれからますます必要とされてくるでしょう。

コンサルティング業界やM&Aアドバイザーに関心のある学生の方々向けに、経営戦略とM&Aに関するエッセンスをお伝えします。

Presenter



井口 耕一

Koichi Iguchi

(株)KPMG FAS 執行役員パートナー 自動車セクターリーダー／
KPMGジャパン グローバルストラテジーグループ統括／
KPMGモビリティ研究所研究員
早稲田大学第一文学部卒業、早稲田大学院国際経営学修士課程修了

- 2007年に(株)KPMG FASに入社以来、自動車業界を中心に製造業、消費財、通信等の業界において事業(再生)戦略立案、M&A戦略立案、ビジネスデューデリジェス、新規事業開発、組織変革等の業務に従事
- 2014年よりグローバルストラテジーグループ代表に就任し、KPMGジャパンの戦略部門を統括。2018年よりKPMGモビリティ研究所の立ち上げに携わる。システムエンジニア、戦略コンサルタント、キャピタリストを経て現職。早稲田大学大学院会計研究科 非常勤講師

<主な著書>

『CFOの実務 - 企業価値向上のための役割と実践』(東洋経済新報社)、『合併・買収の統合実務ハンドブック』(中央経済社)、『業種別アカウンティングシリーズII 自動車・電機産業の会計実務』(中央経済社)、『紛争鉅物で変わるサプライチェーンリスクマネジメント』(東洋経済新報社)(すべて共著)、その他雑誌等への寄稿、企業・大学・業界団体等での講演多数。

- 受講料 : 無料
- 定員 : 500名程度 *定員に達し次第、受付を終了します。
- 募集期間 : 2020年9月14日(月)~2020年10月11日(日)
- 応募・申込方法 :

早稲田大学産業経営研究所Webサイトトップページからアクセスし、申込フォームへ必要事項をご入力ください。

産業経営研究所Webサイト : <https://www.waseda.jp/fcom/riba/>

